



فرم گزارش کارشناسی

(پیوست شماره ۱) دستورالعمل تشکیل و نحوه اداره جلسات شوراهای استانی گفت‌وگوی دولت و بخش خصوصی

شناسه	رویه های اجرایی	تاریخ تهیه گزارش	۱۴۰۰/۰۱/۲۳
عنوان موضوع	بحث و بررسی در خصوص مشکلات حوزه صادرات محصولات معدنی		
مرجع طرح موضوع	اتحادیه صادرکنندگان و واردکنندگان محصولات معدنی		
شرح موضوع	<p>سمنان استانی غنی از ذخایر و مواد معدنی متنوع و یکی از قطب‌های معدنی کشور به شمار می‌رود و در شرایط اقتصادی کنونی در زمینه جهش تولید، ارزآوری برای کشور و اشتغالزایی برای پنج‌هزار نفر عملکرد درخشان داشته است.</p> <p>در استان سمنان ۴۲ نوع ماده معدنی شناخته شده و بیش از ۶۲۶ معدن وجود دارد و سالانه بالغ بر ۲۲ میلیون تن مواد معدنی استخراج می‌شود که ذخیره قطعی معادن این استان حدود ۶۰۰ میلیون تن و ذخیره احتمالی آن‌ها حدود یک میلیارد تن است، البته بر اساس شواهد زمین‌شناسی پیش‌بینی می‌شود ذخیره معدنی این استان بیش از ۲,۵ میلیارد تن باشد.</p> <p>براین اساس استان سمنان با صادرات محصولات معدنی میتواند نقش بسزایی در ارزآوری داشته باشد لیکن موانع این حیطة، صادرکنندگان را با مشکلات عدیده مواجه ساخته است.</p>		
ایرادات و مشکلات مطروحه	<ul style="list-style-type: none"> - بازدید پلیس امنیت گمرکی از محموله ها - طولانی بودن فرایند صدور مجوز صادرات مواد معدنی توسط وزارت صمت - بالا بودن ارزش صادراتی مواد معدنی - 		
جمع‌بندی جلسه کارگروه تخصصی (کارشناسی) به تاریخ ۱۴۰۰/۰۱/۲۳	<p>به منظور بررسی مشکلات موجود و راهکارهای اجرایی رفع آنها جلسه ای با حضور رئیس کمیسیون صنعت و معدن اتاق بازرگانی، کارشناسان سازمان صمت، استانداری، گمرک، شورای گفتگو و نماینده اتحادیه صادرکنندگان و واردکنندگان محصولات معدنی تشکیل و موارد ذیل مطرح گردید:</p> <p>آقای علوی رئیس کمیسیون صنعت و معدن: یکی از مشکلات صادرکنندگان محصولات معدنی، بازرسی محموله ها توسط پلیس امنیت گمرکی است. ما با اساس این کار مشکلی نداریم لیکن باید همزمان با ارزیابی صورت گرفته توسط گمرک این اقدام صورت پذیرد. در اکثر مواقع بازدید مجدد خسارات زیادی را به بسته بندی محموله ها وارد میکند .</p> <p>یکی دیگر از مشکلات حوزه صادرات محصولات معدنی بالابودن ارزش صادراتی مواد معدنی است. به عنوان مثال برای ماده معدنی سیلستن سال گذشته ارزش در حدود ۸۶ دلار تعیین شده است در حالیکه در سنوات قبل این میزان ۲۰ دلار بوده است.</p> <p>در خصوص صادرات مواد خام هم صرفا باید این نکته مدنظر قرار گیرد که با قیمت منطقی و خوب به فروش برسد. در بسیاری از کشورهای مطرح دنیا (نظیر استرالیا) در حال صادرات مواد معدنی بصورت خام بصورت عمده هستند. افزایش هزینه های گمرکی نیز مشکلات عدیده ای را برای همه صادرکنندگان ایجاد خواهد نمود. متوسط سرانه هزینه گمرکی در سال گذشته ۵ دلار بوده که باتوجه به افزایش هزینه ها در سال جاری به ۱۵ تا ۲۰ دلار رسیده است.</p> <p>در خصوص ارزش صادراتی محصولات معدنی نیز باید به نوع ماده معدنی و آنالیز مواد آن نیز توجه کرد. زیرا ترکیب مواد تاثیر بسزایی در قیمتها دارد. بعنوان مثال سلسنتین با باریم زیر ۰,۵ درصد زیر ۲۰ دلار به فروش میرسد در حالیکه سلسنتین به ۳۰ درصد باریم بالای ۴۰ دلار ارزش دارد. در حالیکه برای سلسنتین یک ارزش صادراتی تعیین شده است.</p>		



فرم گزارش کارشناسی

(پیوست شماره ۱) دستورالعمل تشکیل و نحوه اداره جلسات شوراهای استانی گفت‌وگوی دولت و بخش خصوصی

<p>این موضوع باعث می‌شود ماده معدنی با ارزش با قیمت پایین صادر شود و ماده معدنی کم کیفیت تر صادر نمی‌شود. بعضی مواد تا ده گرید با ده قیمت مختلف وجود دارند که باید قیمت ارزش صادراتی و حتی حقوق دولتی آنها متفاوت باشد.</p> <p>آقای علیخانی رئیس اداره معادن سازمان صمت: پس از ابلاغ قانون حفاظت از خاک در سال ۹۸ (مصوب ۹۸/۰۳/۰۴) تکلیفی برعهده سازمان صمت در حوزه صادرات مبنی بر تعیین نوع ماده صادراتی (خاک یا ماده معدنی) واگذار شد. متأسفانه در این حوزه دستورالعمل مشخص و مدون ابلاغ نشده است. ابلاغ این قانون به منظور تامین میزان نیاز و اولویت استفاده در داخل کشور بر صادرات می‌باشد. پیشنهاد می‌گردد طی مکاتبه با دفتر صنایع معدنی دستورالعمل و رویه مشخص به استانها اعلام گردد تا پس از بررسی موارد براساس چک لیست و ارسال به وزارت صمت در کوتاه ترین زمان تایید گردد. در حال حاضر فرمت یکسان برای تکمیل اطلاعات و ارسال مستندات به وزارت صمت وجود ندارد. یکی دیگر از مشکلات این حوزه حجم انتقادات و ادرا شده به وزارت صمت مبنی بر خام فروشی مواد معدنی در حوزه صادرات می‌باشد. در شرایط فعلی مشکلات ارزی برکسی پوشیده نیست و ارزآوری برای مملکت یکی از مهمترین اهداف است. وقتی تکنولوژی فراوری مواد معدنی در داخل وجود ندارد و یا مازاد بر نیاز داخل استخراج صورت می‌گیرد لازم است که در راستای نیل به اهداف ارزآوری صادرات این مواد صورت پذیرد. بیان نظرات غیرکارشناسی و غیر تخصصی به صلاح شرایط اقتصادی نیست.</p> <p>برای تعیین ارزش صادراتی مواد معدنی نیز لازم است مکاتبه ای با دفتر صادرات صورت گرفته و ارزش صادراتی منطقی گردد.</p> <p>آقای اصغرتبار کارشناس گمرک: دریافت مجوز صادرات مواد معدنی واقعا هزینه بر و زمان بر است و باید برای کاهش هزینه و زمان راهکاری ارائه شود. از طرفی پیشنهاد می‌گردد در این خصوص باتوجه به شناخت سازمان صمت و گمرک از واحدهای استان ارائه مجوزه به استانها تفویض اختیار گردد.</p> <p>برای تعیین ارزش کالاهای صادراتی نیز نمایندگان دستگاههای اجرایی در کارگروههای مرتبط نسبت به تعیین ارزش اقدام می‌نمایند. فرایند قیمت گذاری مهندسی نیست و لازم است این فرایند کاملا تخصصی صورت پذیرد.</p>	
<ul style="list-style-type: none"> - در مواردی که صادرکنندگان نسبت به ارزش صادراتی ماده معدنی در سامانه گمرک معترض هستند میتوانند موارد را به سازمان صمت استان منعکس کرده تا در اسرع وقت با پیگیری از طریق اداره صنایع معدنی وزارت صمت از گمرک ایران نسبت به اصلاح قیمتها اقدام شود. - با عنایت به زمانبر بودن حوزه صدور مجوز صادرات محصولات معدنی، صدور مجوز به استانها تفویض اختیار گردد. - به منظور جلوگیری از آسیب به بارهای صادراتی بازدید از محصولات صادراتی توسط پلیس امنیت گمرکی همزمان با بازرسی اولیه توسط ارزیاب صورت پذیرد. 	<p>پیشنهادات</p>



فرم گزارش کارشناسی

(پیوست شماره ۱) دستورالعمل تشکیل و نحوه اداره جلسات شوراهای استانی گفت‌وگوی دولت و بخش
خصوصی)

	فهرست مستندات و مدارک پشتوانه
--	-------------------------------